



Productos y servicios para clientes preferentes

Trabajamos para dar valor a su negocio



www.mercadopc.com



Productos y servicios para clientes preferentes



Los nuevos productos

-  Integración preferente de clientes asociados
-  Creación de tienda personalizada para el cliente
-  Creación de tienda completamente personalizada

La mayoría de Negocios y Tiendas de informática desconocen la existencias de empresas como la nuestra, especializadas en la gestión del canal de compras en el ámbito de la **distribución** de material de informática, software y electrónica.

Los productos y servicios comerciales que le presentamos han sido diseñados para ayudar a su empresa o negocio a mejorar la **eficacia** en la gestión de sus compras, al mismo tiempo que aportamos a su empresa nuevas y originales **ventajas competitivas**.

Para cumplir dicho objetivo seguimos trabajando con la misma **ilusión** con la que comenzamos hace ya más de 7 años, mejorando día a día los productos y servicios que podemos ofrecerle.

Le presentamos a continuación de una manera general algunos de los productos que nuestros servicios comerciales ponen a su disposición. No dude en ponerse en contacto con nosotros para ampliar más información o bien consultar otros productos que le podemos ofrecer.



Trabajamos para dar valor a su negocio



Integración preferente de clientes asociados

Servicio integral de gestión, supervisión y aprovisionamiento de compras, con descuentos especiales en función del volumen de compras, para la totalidad de los más de 40.000 productos disponibles.

► Descripción del servicio

Descuentos especiales en función de volumen de compras mensual, para la totalidad de los 40.000 productos disponibles. En MercadoPC.com realizamos un extenso y meticuloso trabajo técnico y comercial, seleccionando entre más de 50 importantes distribuidores e importadores a nivel nacional nuestro extenso catálogo de productos, siempre negociando los mejores precios y con la más alta disponibilidad posible de stock. De esta forma ofrecemos a los clientes asociados un canal integral de compras mediante el que realizamos en su nombre todo el trabajo de gestión de pedidos, aprovisionamiento, supervisión y entrega del mismo.

► Ventajas del servicio para el cliente

- Disponibilidad de más de 40.000 productos en catálogo con los precios más bajos.
- Negociación de precios, selección de ofertas especiales y descuentos con más de 50 distribuidores e importadores.
- Canal de compras integral: Nosotros nos preocupamos de comprar por Ud. y le descargamos del trabajo de comunicación con el distribuidor, supervisión del proceso y cadena de aprovisionamiento, consulta continua del estado de pedidos y de sus posibles desacoplamiento y demoras (disponemos de comerciales dedicados para nuestra empresa en gran parte de los distribuidores e importadores), así como de la entrega final en su comercio o negocio.
- Amplia y concisa información técnica de cada producto.
- Precios y disponibilidad actualizados en tiempo real.





Integración preferente de clientes asociados

Servicio integral de gestión, supervisión y aprovisionamiento de compras, con descuentos especiales en función del volumen de compras, para la totalidad de los más de 40.000 productos disponibles.

► Características operativas

- ⚙ 2% de descuento en compras de hasta 10000 €/mes.
- ⚙ 4% de descuento en compras superiores a 10000 €/mes.
- ⚙ 5% de descuento en compras superiores a 20000 €/mes.
- ⚙ Gastos de envío gratuitos para pedidos con importe superior a 1000 €.

► Costes del servicio

- ⚙ Gastos de alta: 0 €.
- ⚙ Gastos de asociación: Desde 29 €/mes.



Realizamos por usted todo el trabajo comercial



Creación de tienda personalizada para el cliente

Disfrute de una tienda personalizada mediante la que aportará valor a los clientes de su empresa o negocio, mostrándoles sus propios productos, con una clara y concisa información técnica, siempre con los mejores precios del mercado.

► Descripción del servicio

Este es un producto orientado a empresas y comercios del sector que pretendan disponer de una página web propia en la que mostrar un amplio catálogo de productos a sus clientes. Se crea de este modo una página similar a la página principal de MercadoPC.com, en la que se personaliza principalmente la cabecera de la página con el logotipo o imagen de marca propia del cliente. La funcionalidad de la página creada es la misma que actualmente dispone MercadoPC.com, pudiendo el cliente navegar por el extenso catálogo de productos, consultar los precios de los mismos y poder realizar un encargo de pedido para recogida en tienda o comercio propio del cliente. De igual manera que gestionamos la cadena de compra para un cliente asociado también mediante la contratación de este producto ofrecemos esta ventaja competitiva para los clientes de este servicio.

► Características del producto

- 💡 Tienda de productos informáticos con más de 40.000 productos con el propio dominio del cliente de estructura idéntica a la de MercadoPC.com, con cabecera y elementos distintivos personalizados a la imagen corporativa del cliente.
- 💡 Completa y concisa información técnica de cada uno de los productos.
- 💡 Formulario de recogida de pedidos en tienda o comercio del cliente



Creamos valor
para su empresa
o negocio



Creación de tienda personalizada para el cliente

Disfrute de una tienda personalizada mediante la que aportará valor a los clientes de su empresa o negocio, mostrándoles sus propios productos, con una clara y concisa información técnica, siempre con los mejores precios del mercado.

► Uso y ventajas para el cliente

- 💡 El cliente dispone de su propia tienda de informática (con su propio dominio y nombre) con un gran catálogo de productos, con información técnica detallada y concisa, que puede mostrar a sus propios usuarios o clientes, con lo que refuerza su prestigio e identidad de marca.
- 💡 Los precios de todos los productos son seleccionados por nuestro departamento comercial entre más de 50 distribuidores del mercado, siempre con los mejores precios y disponibilidad.
- 💡 El margen de precios que se muestra en la página web para cada producto es determinado por el propio cliente, a partir del precio base que nosotros le ofrecemos, de forma que el contratante pueda mostrar el precio final con el que adquirirán los productos sus propios clientes.
- 💡 En MercadoPC.com disponemos de un extenso departamento técnico que se encarga de recoger para cada producto una amplia y concisa información técnica (ficha de productos) que después Ud. puede mostrar a sus propios clientes.
- 💡 Al igual que para un cliente asociado, ofrecemos al cliente la gestión integral de su canal de compras.

► Características operativas

- 💡 2% de descuento en compras de hasta 10000 €/mes.
- 💡 4% de descuento en compras superiores a 10000 €/mes.
- 💡 5% de descuento en compras superiores a 20000 €/mes.
- 💡 Gastos de envío gratuitos para pedidos con importe superior a 1000 €.

► Costes del servicio

- 💡 Gastos de alta: 0 €.
- 💡 Gastos de asociación: Desde 59 €/mes.



Creación de tienda completamente personalizada

Aproveche la oportunidad de tener su propia tienda personalizada en internet, mediante un proyecto llave en mano en el que nosotros nos encargamos por Ud. de todos los aspectos técnicos y comerciales.

► Descripción del servicio

Este es un producto orientado a empresas y comercios del sector que pretendan disponer de una [página web propia completamente personalizada](#), en la que a diferencia de la anterior modalidad, el cliente decide completamente sobre estructura de la página, funcionalidad y en general sobre la totalidad de los elementos y contenidos de la página.

► Características del producto

- 🛒 Tienda de productos informáticos con más de 40.000 productos con el propio dominio del cliente, con estructura, colores y todos los elementos gráficos y funcionales a determinar por el cliente.
- 🛒 Gestión de alta en LOPD y de esta forma posibilidad de compra para todo tipo de clientes, tanto físicos como a través de internet.
- 🛒 Páginas web con URL propia del cliente, para su completo uso en todo tipo de aplicaciones (publicidad, indexación, etc ...)
- 🛒 Posibilidad de integración de sistema de pago avanzado, como TPV para pago con tarjeta de crédito o financiación online de las compras realizadas.
- 🛒 Integración de un sistema propio de gestión para gestionar la cadena de aprovisionamiento de pedidos y clientes.

► Costes del servicio

- 🛒 Gastos de alta: A consultar, según requerimientos del cliente. A partir de 10000 €.
- 🛒 Gastos de mantenimiento: A consultar, según requerimientos del cliente. A partir de 199 €/mes.

Para ampliar o solicitar más información sobre productos
y servicios disponibles, contactar con:

@ admin@mercadopc.com

☎ 96 615 16 22